



Ärikliendi müügi- ja projektijuht

Ootame ISB Tallinna kontorisse ärikliendi müügi- ja projektijuhti, kes vastutab tehnosüsteemide ja tehniliste lahenduste müügi eest.

ISB OÜ on FRÄNKISCHE kaubamärgi esindaja Eestis ja Põhjamaades. Meie tootevalikus on Euroopa kvaliteettootjate tehnoloogia ning meie missiooniks on aidata inimestel edendada taastuvate energiaallikate ning innovaatilise tehnoloogia kasutamist. Müüme uuenduslikke lahendusi ja oleme kindlad, et uus tehnoloogia muudab inimeste elu lihtsamaks. Oleme teel moodustamaks ISB Gruppi, mis loob täiendava sünergia ISB OÜ, Taastuenergia OÜ ja Solider Solutions OÜ tegevustesse.

Selles rollis edu saavutamiseks on oluline, et oled iseseisev, äriiselt mõtlej ja arengut väärtustav, saavutad suheldes inimestega hea kontakti, oskad väljendada end ladusalt nii suulisel kui kirjalikul teel, pead lubadustest kinni ja keskendud äritulemuse saavutamisele asjatundlikul moel.

VASTUTUSALA

- Kasvatad äri ja viid ellu väärtuspõhist strateegiat
- Hoiad juhtivat rolli müügikanalitega seotud arendusprojektides ja turundustegevustes, oskad esineda ja olla esindav
- Keskendud tänaste kliendisuhete arendamisele, samas realiseerid koos meeskonnaga uusi müügivõimalusi, oled julge suhtleja ja kontaktide looja, telefonimüük ei ole Sulle võõras
- Teed andmepõhiseid otsuseid äri kasvatamiseks ja operatiivsuse tõhustamiseks, suudad analüüsida nii tekstilist kui numbrilist infot
- Jälgid ja planeerid oma ajakasutust, hoiad tõhusust fookuses

KASUKS TULEB

- 2+ aastat kogemust osakonna-, müügi-, objekti- või projektijuhtimises või äri arendamises
- Varasem töökogemus tehnilises valdkonnas (energeetika, ehitus, kinnisvara opereerimine)
- Meeskondades erinevate osapooltega (kolleegid, tellija, projekteerija, järelevalve, tehniline konsultant) suhtlemise ning tegevuste koordineerimise kogemus
- Bakalaureuse- või magistrikraad energeetika, mehaanika või ärijuhtimisega seotud valdkonnas
- Võime saavutada suuri tulemusi väikeses meeskonnas
- Distsiplineeritus ja vastutuse võtmine
- Saksa või soome keele oskus

VASTUTASUKS

- Korralik töötasu ja tulemustasu pakett
- Suure mõjuga töö ja võimalus kasvada oma valdkonna tippeksperdiks
- Täielik oma aja planeerimise vabadus
- Tööks vajalikud tänapäevased vahendid
- Asjatundlik ja koostööd hindav tiim
- Tootespetsiifiline väljaõpe enne tööga alustamist
- Isiklikku arengut toetav platvorm energiavaldkonnas

Soovime, et Sul on hea eesti ja inglise keele oskus nii kõnes kui kirjas, et tahad töötada meeskonnas ning omad B-kategooria juhilube.

Töö asukoht: võid töötada meie kontoris Tallinnas (Radisti tee 5, Soodevahe küla, Rae vald) või mistahes teises asukohas Põhja-Eestis. Aitame Sul vajadusel sisse seada tänapäevase kontori või töökoha ja katta sellega seotud igakuised väljaminekud.

Kandideeri kohe! Lisainfo saamiseks võta ühendust ISB tegevjuhi Erik Tammessoniga (erik@isb.ee, +3725020954).